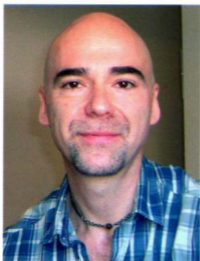




Fernando Groisman

ESTRUCTURA SOCIAL E
INFORMALIDAD LABORAL
EN ARGENTINA

Tróika
eudeba



Fernando Groisman (1967-2016) fue doctor en Ciencias Sociales, investigador del Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas (Conicet) y del Instituto Interdisciplinario de Economía Política, Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad de Buenos Aires (UBA-Conicet). Realizó investigaciones de posdoctorado en la Universidad de California, San Diego (Center for Iberian and Latin American Studies --Cilas--) y en la Universidad Autónoma de Barcelona (Departamento de Economía Aplicada). Fue director del Centro de Investigación en Trabajo, Distribución y Sociedad (Citradis), Facultad de Ciencias Económicas de la UBA. Sus áreas de interés abarcaron los estudios del trabajo, el análisis de los mercados laborales, la distribución del ingreso, la protección social y las políticas laborales y sociales.

Este libro, que forma parte de su legado, es su última obra publicada y es producto de su trabajo de investigación de los últimos años.

Radiografía de la cuestión social argentina. ¿Hay un nuevo paradigma?	9
Presentación	9

PARTE I. DESIGUALDAD, EMPLEO Y SALARIOS EN LA ARGENTINA

Capítulo I. Estructura social y desigualdad en la Argentina.	
Marcas y tendencias	15
Sección primera: Clases sociales, polarización e informalidad	15
I. Introducción	15
II. Acerca de la cuestión metodológica	17
III. Distribución y estructura social	22
IV. El funcionamiento del mercado de trabajo	32
Corolario	43
Sección segunda: Análisis de los determinantes distributivos	45
1. Introducción	45
2. Metodología	50
3. Resultados empíricos	53
4. Los determinantes de la desigualdad salarial: regresiones por cuantiles no condicionados	57
5. Conclusiones	67
Bibliografía Capítulo I Sección primera	69
Bibliografía Capítulo I Sección segunda	71

Capítulo II. Incertidumbre en los ingresos y segregación residencial en los hogares argentinos.....	75
Sección Primera: Hogares y empleo	75
1. Introducción	75
2. El funcionamiento del mercado de trabajo.....	77
3. La dependencia del mercado de trabajo: un análisis a nivel de los hogares	86
4. Una aproximación al cambio en la situación social de la Argentina ...	92
5. El acceso a los puestos de trabajo de mejor calidad	96
6. Comentarios finales	102
Sección segunda: Hogares y segregación residencial.....	107
1. Introducción	107
2. Metodología y fuente de datos.....	109
3. Empleo, ingresos y equidad.....	111
4. El análisis desde la dimensión de los hogares	119
5. Segmentación y aislamiento social	125
6. Conclusiones.....	132
Sección tercera: La inestabilidad de los ingresos.....	134
1. Introducción	134
2. Dimensiones de análisis sobre la dinámica de los ingresos	135
3. Los métodos utilizados.....	137
4. Resultados	138
5. Conclusiones	146
Bibliografía Capítulo II Sección primera	147
Bibliografía Capítulo II Sección segunda	149
Bibliografía Capítulo II Sección tercera.....	150


PARTE II. EL NUEVO PARADIGMA DE PROTECCIÓN SOCIAL EN LA ARGENTINA

Capítulo III. Salario mínimo y transferencias de ingresos	153
Sección primera	153
Efectos sobre el empleo y la informalidad del salario mínimo y las transferencias de ingresos	153
1. Introducción	153
2. Revisión de literatura	155
Sección segunda: Los efectos “derrame” del salario mínimo en la estructura de remuneraciones.....	183

1. Introducción	183
2. Marco de análisis	184
3. El salario mínimo en la Argentina	188
4. Metodología, datos y universo de análisis.....	190
5. Conclusiones.....	195
Bibliografía Capítulo III Sección primera	196
Bibliografía Capítulo III Sección segunda	202

PARTE III. TRES NICHOS DE INFORMALIDAD

El servicio doméstico, los talleres textiles y la construcción.....	207
1. Introducción.....	207
2. El caso del servicio doméstico	208
3. La industria textil.....	219
4. La industria de la indumentaria.....	221
5. La industria de la construcción	231
Bibliografía. Apartado Servicio doméstico	244
Bibliografía. Apartado Industria Textil.....	245
Bibliografía. Apartado Industria de la Construcción.....	247



Radiografía de la cuestión social argentina. ¿Hay un nuevo paradigma?

FERNANDO GROISMAN

Presentación

El presente volumen aspira a contribuir a la reflexión en torno a la cuestión social en Argentina. Las notables transformaciones ocurridas durante el corriente siglo en materia distributiva, en el empleo y en la implementación de nuevas políticas de protección social, entre otros aspectos, obligan a encarar un análisis detallado de al menos algunas facetas de estas dimensiones. Tal es el propósito de este libro. El mismo reúne un conjunto de investigaciones con base empírica que pretenden aportar elementos para esa misión.

En el primer capítulo se aborda el estudio de la estructura social del principal aglomerado urbano de la Argentina –el Gran Buenos Aires– durante las últimas cuatro décadas. La investigación se enfocó en identificar las transformaciones que experimentó la sociedad a partir de su estratificación en tres clases sociales: alta, media y baja. Se realizan aportes en tres direcciones. En primer lugar, se abordan los renovados debates acerca de la cuestión metodológica respecto de los criterios más apropiados, para lograr una adecuada demarcación de las clases sociales, en especial de la clase media. En segundo lugar, se documentan los cambios en la estructura social mediante diversos enfoques, a fin de identificar la existencia de tendencias comunes a ellos. Luego, se llama la atención sobre ciertos rasgos dominantes en el funcionamiento del mercado de trabajo que habrían dejado su impronta en la morfología social argentina. *A posteriori* se exploran las razones subyacentes a la mejora distributiva durante la primera década del corriente

siglo, tomando como universo de análisis en este caso al conjunto de los principales aglomerados urbanos del país. En efecto, con posterioridad a la crisis de 2001-2002, la economía argentina exhibió una enérgica recuperación que se extendió a lo largo del período transcurrido entre 2003 y 2011. El mercado de trabajo también mostró un comportamiento muy favorable a juzgar por los niveles de creación de empleo y la dinámica salarial. Uno de los rasgos distintivos que caracterizó el funcionamiento laboral de estos años fue el marcado aumento de la participación relativa en el empleo de los individuos con alto nivel educativo. Ello no provocó un deterioro en la distribución de los salarios, sino que se constató una ostensible reducción de la desigualdad salarial. La mejora en la calidad del empleo y la influencia del entorno normativo en el que se desarrollaron las relaciones de trabajo habrían contribuido a la compresión de las remuneraciones.

El segundo capítulo examina las probabilidades que enfrentaron las personas para acceder a puestos de trabajos registrados en el sistema de seguridad social. Específicamente, se reseñan los cambios acaecidos en el empleo en el quinquenio 2004-2009 y se examinan los vínculos que los hogares establecieron con el mercado de trabajo. Se constató que más de la mitad del aumento de la tasa de empleo registrado obedeció a las inserciones laborales de miembros que no eran jefes de hogar. Al tiempo que el aumento del empleo protegido benefició a sectores sociales tradicionalmente postergados, se observó la presencia de factores que limitaron el acceso de ciertos grupos de la población a estos puestos de trabajo. Un hallazgo de la investigación es que, cuando el jefe de hogar ocupaba un puesto de trabajo protegido, las posibilidades de acceso a un empleo similar resultaron más elevadas para los demás integrantes del hogar. En segundo término, se analiza el comportamiento del mercado de trabajo y la situación distributiva, resaltando las posibilidades diferenciales de acceso a los beneficios del crecimiento para distintos tipos de hogares. La evidencia obtenida indica que los miembros de hogares de bajos recursos enfrentaron menores oportunidades de empleo al tiempo que estuvieron expuestos a desventajas en la inserción laboral y en las remuneraciones que lograban. El análisis efectuado sugiere también la presencia de segmentación social. En efecto, el aislamiento y la homogeneidad social de los vecindarios donde se encuentran los hogares con menores recursos parecen haber estado relacionados con este resultado distributivo. Por último, se analizan los niveles de inestabilidad laboral y de ingresos que enfrentaron los hogares.

El capítulo tercero se centra en dos iniciativas de políticas sociolaborales que han redefinido el esquema de protección social vigente en Argentina.

De una parte, la periódica actualización del salario mínimo y, por otra, la extensión del sistema de asignaciones familiares a los niños de hogares cuyos padres carecen de un empleo registrado en la seguridad social. Ello justifica la indagación de los efectos que tales medidas han tenido en el mercado de trabajo. Específicamente, en el primer capítulo de esta segunda parte se examinan los efectos de los cambios en el salario mínimo y del principal programa de transferencias condicionadas de ingresos sobre la participación económica de la población y la informalidad laboral. La magnitud e importancia que han alcanzado ambas políticas en el caso argentino otorgan la posibilidad de analizar estos tópicos en profundidad. En efecto, el salario mínimo se modificó en forma periódica entre 2002 y 2014, situándose entre los más altos de la región latinoamericana, mientras que el mencionado programa de transferencia de ingresos —denominado Asignación Universal por Hijo— beneficia desde su implementación a cerca del 40% de los niños residentes en el país. Adicionalmente, y es el objeto de la sección siguiente, se procede a explorar si las modificaciones practicadas al salario mínimo generaron efectos “derrame” en la estructura salarial. Se recurre, para ello, al análisis de las variaciones en las remuneraciones para distintos intervalos salariales que no estarían alcanzados por esta normativa.

La evidencia obtenida sugiere que las modificaciones practicadas sobre el salario mínimo no produjeron efectos negativos sobre el empleo ni ejercieron una incidencia sustantiva sobre las probabilidades de ingresar a la informalidad. Además, los resultados hallados confirman la existencia de estos efectos en aquellos segmentos de trabajadores con remuneraciones moderadamente superiores al mínimo legal. En cuanto a las transferencias condicionadas de ingresos, se constató que no habrían alentado el retiro hacia la inactividad económica de los adultos de los hogares beneficiarios.

En el cuarto capítulo se reseñan algunas características distintivas (sociodemográficas y normativas) de tres sectores económicos en los cuales la informalidad es muy elevada. Se trata del servicio doméstico, la industria textil y la construcción.

La fuente de datos estadísticos utilizada es la Encuesta Permanente de Hogares (EPH) que elabora el Instituto Nacional de Estadística y Censos (INDEC). La EPH se realiza en las principales ciudades del país y abarca a alrededor del 70% del total de la población urbana.



temas / sociales

Este libro aspira a contribuir a la reflexión en torno a la cuestión social en Argentina. Las notables transformaciones ocurridas durante el corriente siglo en materia distributiva, en el empleo y en la implementación de nuevas políticas de protección social, entre otros aspectos, obligan a encarar un análisis detallado de, al menos, algunas facetas de estas dimensiones. Este es el propósito de la presente obra, que reúne un conjunto de investigaciones con base empírica.

La investigación se centra en el estudio de la estructura social del país durante las últimas cuatro décadas, particularmente de los cambios acaecidos en el empleo durante el quinquenio 2005-2009 y de las políticas de actualización del salario mínimo, vital y móvil, y de la estabilidad laboral en los núcleos familiares con trabajo protegido.

ISBN 978-950-23-2539-2



9 789502 325392

 **Eudeba**
www.eudeba.com.ar
 eudeba.editorial